

レガート通信 第165号

平成 27年 10月発行

〒515-0064
 松阪市五反田町2丁目1326-7
 FAX:0598-26-4021
 TEL:0598-23-5590
 (管)伊勢市宇治浦田2丁目9-5
 m-nakai@mctv.ne.jp
 www.mctv.ne.jp/~legato/



- ## 三つのレガート
- ① 私たちはお客さまとの結びつきを第一とします。
 - ② 私たちは同志との繋がりを大切にします。
 - ③ 私たちは会社の継続に全力をそそぎます。



掃除雑学

ダスキン創業者 鈴木清一

ダスキンの創業者・鈴木清一は、生涯を通じて「損と得とあらば損の道をゆくこと」を誓い求道的な生き方を実践しました。

その生活信条は、「祈りの経営」という企業経営に対する思想に表われ、自らの体験や人生観をダスキンの指針として活かしております。

それはダスキンの経営理念として、半世紀の時を越えた今も毎日社員全員で唱和され、私たちダスキンマンは常に自分自身を内証すべき境遇に追いやっています。

その一節に“喜びのタネまきをすること”という言葉が、ダスキンの根本を成す考えそのものであり、今も受け継がれております。

ダスキンは 1964 年、化学ぞうきん「ホームダスキン」のレンタルを開始し、水を使わない拭き掃除を可能にすることで、“魔法のぞうきん”と世間から呼ばれ、全国の主婦をつらい掃除から解放しました。

社名に関しては、「ぞうきん」の英語である「ダストクロス」からとった「ダス」に、「ぞうきん」の「キン」を合わせたところから生まれた社名なのです。つまり、「ダスキン」は英語の「ダストクロス (dust cloth)」と日本語の「雑巾」の合成語ですが、当初は「株式会社ぞうきん」という社名にしたかどうかという提案も創業者の鈴木清一から出ましたが、社員からの意見で「人に言いにくい」「嫁が来ない」などの強い反対により、現在の社名になったとの逸話もあるほどです。

喜びをひとりでも多くの人たちに届けたい・分かち合いたいとの思いが、フランチャイズシステムという新しい流通システムとして確立されたのですが、ダスキンの経営理念で「損と得とあらば損の道をゆくこと」が、私たちダスキンマンの永遠の課題でもあります。

……上辺だけの意味を追えば、「そんなバカバカしい事が実現出来るのか!」と言うことになるでしょう。又、「何かの間違いじゃないか」と思う人もいるかもしれません。……

真意はどこにあるのか……。

商いをするとき、最初から「儲ける」ことを考えるのではなく、如何にして「お客様に喜んでいただけるか」だけを追求する。「お客様の役に立とうと努力する。」そうすれば、それが信頼となり 結果として(いつか必ず)「利益」として還ってくる。創業者・鈴木清一は、「目の前の得を取らず、損の道をゆけ」訴えていたのです。

「与えて、与えて、求めず。」それでも与え続けるという「見返りを期待しない」生き方を目指していたのです。(文責 中居)



養心の会 三重からのお知らせ

10月例会

講師 芳村愚風 先生

平成 27年の愚風塾全国大会が決まりました。

日 時：平成 27年 10月 11日 (日)

12:30~17:15 講演会

17:30~20:00 懇親会

会 場：ホテル日航大阪 (地下鉄心齋橋駅)
 大阪市中央区西心齋橋 1-3-3

参加費：10,000円 講演会・懇親会
 5,000円 講演会のみ

テーマ：「つながる」

お申込はこちらから

<http://ws.formzu.net/fgen/S52547601/>

(スマートフォンからの入力も可能です)

※お申し込みの上、参加費を下記までお振り込みください。チケット・領収書を郵送致します

お振込先：三井住友銀行 立売堀支店
 普通 1206974

こ・あ・い

私は中学生の頃ニキビができやすく、嫌だとずっと思っていました。なので、娘は同じじゃなければいいなと思っていましたが、やはり、中学生になりクラブを始めた頃から少しずつニキビがではじめてしまいました。

いろいろな洗顔を試しましたが、どれも長続きせず困っていました。そんな時にであったのがダスキンの【イッツクリアソープ】です。

また続かないかな?…と書いていたのですが、凄く気に入って毎日キレイに洗うようになりニキビも治っていきました。使い始めて約4年、正直こんなに続くと思いませんでした。

【イッツクリアソープ】にであえて本当に良かったと思います。(中出)

スタッフ 自己紹介



なま え： 中出 千春
 誕生日： 7月25日
 体 調： 良好
 血液型： A型
 大切な物： 家族



一言

先月、私には大きな出来事がありました。その時、家族の優しさ、頼もしさ等を改めて感じました。普段は、喧嘩したりすることもあります。いつまでもお互いのことを思いやれる仲の良い家族でいたいと思います。

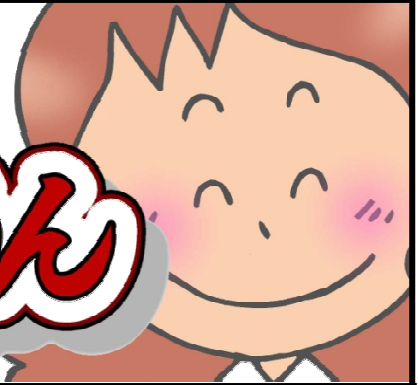


あ・うん

①二人以上で何かひとつのことをする時、絶妙なタイミングで気持ち一致しており、心の交流が図れている事。
 ②相手の事を最初から最後まで全てを受け入れる事。素直

平成27年10月発行

あ・うん



『思い出の食べ物』

最近、よく思い出される食べ物があります。それは、40年以上も前に、今は亡き祖父母が冬になると作ってくれた、餡入りのお餅です。

臼ときねを使ったつきたてのお餅に、祖母がつくった餡、それも手のかかるこしあん、長い時間をかけて作っていたのだが、子供だった私は、そんなことはお構い無しで、よくつまみ食いをして叱られた記憶があります。

その餡をつきたてのお餅でくるむのは、祖父の仕事でした。同じ大きさで手早く仕上げていましたが、簡単そうにしていたのでそんなに難しくありませんだと思っていたのですが、それは大きな間違いだと、最近気づかされました。

その作っている途中にもらって食べた作りたてのお餅が、忘れられない食べ物になっていきます。

優しかった祖父は、もう一つねだると、やさしい笑顔で、食べさせてくれました。

そして、その横で、祖母が少し困り顔で見ている…。

今は、美味しい食べ物があるのだけど、子供の頃に食べた祖父母の作ったこのお餅は、食べたくても二度と食べることのできない、思い出深い最高の食べ物です。(阪本)

お客さま登場

<http://diana-aim.net/>

「Aim(エイム)ダイアナ」さま

住所 松阪市高町 277-5 川口ビル3階
 電話番号 0598-52-0601
 営業時間 9:00~17:00 要予約(水・木・土 11:00~21:00)
 定休日 火 (月・2回休日有り) 駐車場あり

サロンのご案内

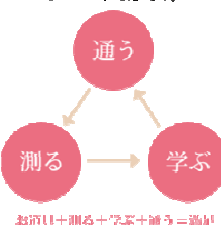
チーフプロポーションカウンセラー古川うつみさんです。サロンでは、今と未来のあなたへ理想のプロポーションづくりをご提案します。かけがえのない人生を素晴らしく輝かせるために…プロポーションを美しくするお手伝いをさせて頂いています。是非一度足を運んでみて下さい。

私は2週間ごとのレンタルとしてサロンにお伺いしています。チーフさんは勿論スタッフの方やお客様がとても笑顔で接して頂き明るくてあったかい雰囲気のサロンです。

私がいつも思うことはお客様一人一人がどなたも背筋がピンとしていらっしゃる事です。70歳代 80歳代も見えますが、年齢が解らないほど皆さんお若いので

「さすがダイアナ」と思います。見習いたいと業務を終えた私は自然とモデル歩きの真似をしています(笑)

プロポーションづくりの総合コンサルタント
ダイアナは満足
 というゴトを繰り返します。



お通い+測る+学ぶ+通う=満足



PROPORTION GALLERY

くらしのエッセンス

「衣替え」



「衣替え」って四季が豊かな日本ならではの行事ですよ。

学校の制服の衣替えが6月・10月で当たり前のようにこの時期に やって来ました。

制服の衣替えは平安時代に「更衣(こうい)」と言う中宮行事から始まった習慣!と歴史?だったかで習った気がします。

しかし… 面倒な作業です。

久しぶりにタンスを開けた時のカビ?のニオイやしみ…穴(*_*; 結構なショックあります。

適当な私は適当なやり方で、チャッチャと適当に済ましてしまう事に毎回反省します。やはり、湿度の低い、晴れた日の日中にする事が1番ですね。

- しっかり洗濯! しっかり天日干し!
 - 虫から守る為にいい服はクリーニングは必須!
 - 防虫グッズはケチらない!
 - ギュウギュウパンパンに詰め込み禁止! ゆとり収納! この時! 「断捨離」のチャンスかも(〜)
- 来週あたり四股決めて「断捨離」ガンバります。
 Σ(°ロ°ノ)ノ ち違った! ちゃんとした「衣替え」頑張ります。(堀井)